



# APLIKASI RESELLER UNTUK PRODUK UMKM (**MYSHOP**)

*PT GURUPEDIA SOLUSI TEKNOLOGI*

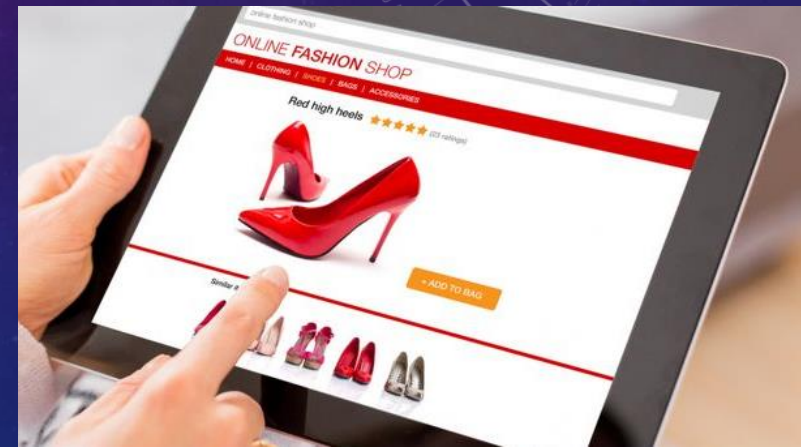
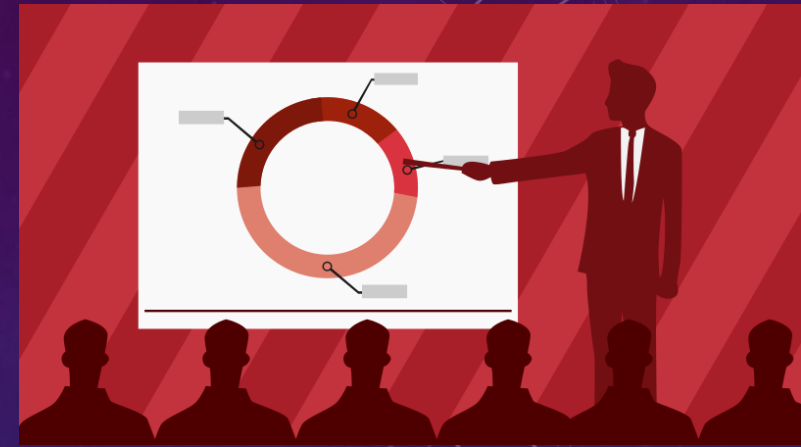
# LATAR BELAKANG

- Produk UMKM yang membanjiri pasar
- Walau pun banyak, tetapi produk masih belum layak
- Kelemahan produk; kemasan, masa kadaluarsah, kemampuan marketing, dan keterbatasan modal
- Perlu ada upaya berupa lompatan inovasi agar produk bisa diterima pasar dengan lebih masif dan dengan metode marketing yang lebih kekinian
- Ayo kita mulai dari sekarang ... sebelum terlambat



# MAKSUD DAN TUJUAN

- Menjadi wadah bagi start up UMKM untuk dapat meningkatkan penjualan melalui media aplikasi android
- Berkumpulnya produk UMKM dalam wadah aplikasi android reseller
- Aplikasi dikembangkan untuk memudahkan para pebisnis pemula yang belum memiliki produk, sehingga mereka dapat membantu dalam menjual produk para mitra aplikasi reseller



# KEUNTUNGAN APLIKASI RESELLER

- Setiap mitra akan dibimbing dari A sampai Z agar produk mereka dapat masuk ke pasar dengan lebih massif, baik di tingkat lokal, regional, bahkan internasional
- Kelayakan produk mitra akan dievaluasi oleh tim ahli dari **MyShop App** mulai dari jenis produk, kemasan, tampilan produk, dan sebagainya
- Bagi para pemula dalam bisnis, bisa menjadi mitra MyShop App sebagai penjual dengan prosentase keuntungan yang diatur oleh manajemen.



# SKEMA BISNIS (PENGUSAHA UMKM)

- Pengusaha UMKM dapat mendaftarkan usaha dan produk mereka kepada MyShop App sebagai mitra
- Produk dan usaha akan dievaluasi oleh MyShop App, paling lama dalam waktu 7 x 24 jam sebelum produk bisa diluncurkan dalam aplikasi
- Harga produksi, keuntungan pengusaha, dan harga jual akan menjadi bahan pertimbangan MyShop App untuk memasukkan ke dalam segmen pasar tertentu; lokal, regional, atau export
- Transparansi dan akuntabilitas dalam setiap kegiatan evaluasi menjadi sangat penting sehingga setiap produk yang bergabung dengan MyShop App memang merupakan produk pilihan

# SKEMA BISNIS (PENGUSAHA UMKM)

- Biaya Produksi =  
Rp 50.000,-
- Keuntungan =  
Rp 50.000,-
- Reseller 10% =  
Rp 10.000,-
- MyShop 5% =  
Rp 5.000,-
- Harga di MyShop App =  
**Rp 115.000,-**

Harga UMKM =  
Biaya Produksi +  
Keuntungan =  
Rp 100.000



## SKEMA BISNIS (RESELLER)

- Mendaftar sebagai Reseller
- Biaya pendaftaran Rp 100.000,-
- Hanya dibatasi 1000 orang reseller saja
- Memiliki hak akses ke semua produk mitra MyShop App
- Prosentase keuntungan sekitar 5-20% dari harga yang ditentukan oleh pengusaha UMKM & manajemen MyShop App
- Hak sebagai Reseller MyShop berlaku seumur hidup
- Akan diundang dalam setiap forum *skill upgrading* yang dilaksanakan oleh manajemen MyShop App



## SKEMA BISNIS (RESELLER)

- Jika reseller mampu menjual produk mitra dengan jumlah tertentu, terdapat pembagian keuntungan sekitar 10% untuk setiap produk
- Misalnya dalam sebulan mampu menjual 200 produk
- Rerata pembagian keuntungan Rp 10.000/ produk
- Keuntungan reseller adalah  $200 \times \text{Rp } 10.000 = \text{Rp } 2.000.000,-$
- Cukup lumayan untuk pemisnis pemula
- Bonus edukasi tentang bisnis dan produk selama bergabung sebagai mitra MyShop App sebagai reseller





# POTENSI KEUNTUNGAN MYSHOP APP

- Jumlah pengusaha UMKM Kabupaten yang potensial sekitar 500 pengusaha
- Produk beragam, mulai produk makanan dan minuman, fashion, kosmetik, dan sebagainya
- Biaya iklan untuk selalu tampil di halaman muka, notifikasi ke user, member, reseller secara berkala
- Rerata produksi barang 100 unit/bulan
- Keuntungan MyApp 10% dari harga produk
- 500 pengusaha
- 100 unit/bulan
- MyApp 10% harga produk
- Rerata harga produk Rp 10.000 s/d Rp 100.000
- $500 \times 100 \text{ produk/bulan} \times \text{Rp } 5.000 = \text{Rp } 250.000.000 / \text{bulan}$
- Biaya operasional MyShop App 20% = Rp 50.000.000
- Keuntungan bersih MyShopp App sekitar = **Rp 200.000.000 / bulan**

# POTENSI KEUNTUNGAN MYSHOP APP



- Dilakukan evaluasi pada produk-produk mitra MyShop App
- Dilakukan upaya peningkatan volume produksi untuk produk-produk yang diminati pasar
- Menambah mitra pengusaha MyShop
- Menambah jumlah mitra reseller sebagai agen marketing handal
- Pemberian reward kepada mitra pengusaha; kemudahan pajak, sertifikat halal MUI, sertifikat HAKI, dan sebagainya
- Pemberian reward kepada mitra reseller; voucher belanja, umroh, paket wisata
- Pemberian reward juga diberikan kepada user aktif MyShop; voucher belanja

# POTENSI KEUNTUNGAN MYSHOP APP (TAHUN KE 2)

- Jumlah pengusaha UMKM JATIM yang potensial sekitar 5000 pengusaha
- Produk beragam, mulai produk makanan dan minuman, fashion, kosmetik, dan sebagainya
- Biaya iklan untuk selalu tampil di halaman muka, notifikasi ke user, member, reseller secara berkala
- Rerata produksi barang 200 unit/bulan
- Keuntungan MyApp 10% dari harga produk
- 5000 pengusaha
- 200 unit/bulan
- MyApp 10% harga produk
- Rerata harga produk Rp 10.000 s/d Rp 100.000
- $5.000 \times 200 \text{ produk/bulan} \times \text{Rp } 5.000 = \text{Rp } 5.000.000.000 / \text{bulan}$
- Biaya operasional MyShop App 20% = Rp 1.000.000.000
- Keuntungan bersih MyShopp App sekitar = **Rp 4.000.000.000 / bulan**

# POTENSI KEUNTUNGAN MYSHOP APP (TAHUN KE 3)

- MyShop akan membuat produk unggulan seperti kosmetik, fashion, dll → Pabrik
- Pembagian zonasi untuk gudang dan pengiriman barang → Storage
- Mulai melakukan kerjasama antar stakeholder untuk jenis produk unggulan lainnya seperti travelling, maklon produk, dan sebagainya → Cloning produk
- Sebagai vendor untuk jenis bisnis yang linier dengan kegiatan MyShop seperti SuperMarket, Hotel, Restoran, dll
- Persiapan IPO → bursa saham

